

Deze publicatie wordt mogelijk gemaakt door de financiële steun van Open Society Foundations.

Weesgeneesmiddelen Klacht tegen woekerprijs

Wij hebben klacht ingediend tegen een farmabedrijf dat geen maat kent bij de bepaling van de prijs van een geneesmiddel tegen een zeldzame ziekte.

Martine Van Hecke

Alle patiënten moeten toegang hebben tot de geneesmiddelen die ze nodig hebben. De buitensporige prijzen die firma's vragen voor hun geneesmiddelen bedreigen dit recht echter steeds meer. Zoals voor Spinraza van de firma Biogen, een middel voor de behandeling van een zeldzame spierziekte. De vraagprijs staat absoluut niet in verhouding tot de investeringen van het bedrijf om het medicijn te ontwikkelen. Wij vinden dat de firma misbruik maakt van haar monopoliepositie en hebben

klacht ingediend bij de Belgische Mededingingsautoriteit.

Elke dollar maal vier

Het onderzoek voor Spinraza vond plaats in een universitaire omgeving en werd vooral betaald met publieke middelen. Het middel kwam op de markt dankzij een samenwerking tussen Biogen en Ionis, dat de klinische proeven leidde. Uit de financiële rapporten van Biogen en Ionis berekenden wij dat er in twee jaar tijd bijna 2 miljard dollar méér werd binnengehaald dan de prijs van de ontwikkeling: in die twee jaar was de verkoop goed voor een omzet van 2,61 miljard dollar, tegen een investering van 648 miljoen. Elke geïnvesteerde dollar bracht dus vier dollar inkomsten op. In België kost één verpakking Spinraza € 88 300. De behandeling van één patiënt kost het eerste jaar € 529 800, daarna € 264 900. In ons land wordt het geneesmiddel sinds 2018 terugbetaald

onder een tijdelijke overeenkomst. Welke prijs met de firma werd onderhandeld, blijft evenwel tot op vandaag geheim.

Geén woekerprijzen meer

De bedragen uit ons onderzoek hebben ons aangezet klacht in te dienen tegen Biogen bij de Mededingingsautoriteit voor misbruik van een monopoliepositie. De prijzen die de firma vraagt en die worden betaald door onze gezondheidszorg, staan niet in verhouding tot de investeringen. Het dossier is het zoveelste voorbeeld van torenhoge prijzen die de farmasector kan opleggen en die hij niet kan rechtvaardigen met de kosten voor onderzoek. Hoewel bedrijven zeker risico's nemen met onderzoek dat vaak niet succesvol is, rechtvaardigt dit nog niet de drang naar de hoogst mogelijke winstmarge zoals de farmasector die de laatste jaren probeert te forceren. Lees meer op www.testaankoop.be/betaalbaregeneesmiddelen. 